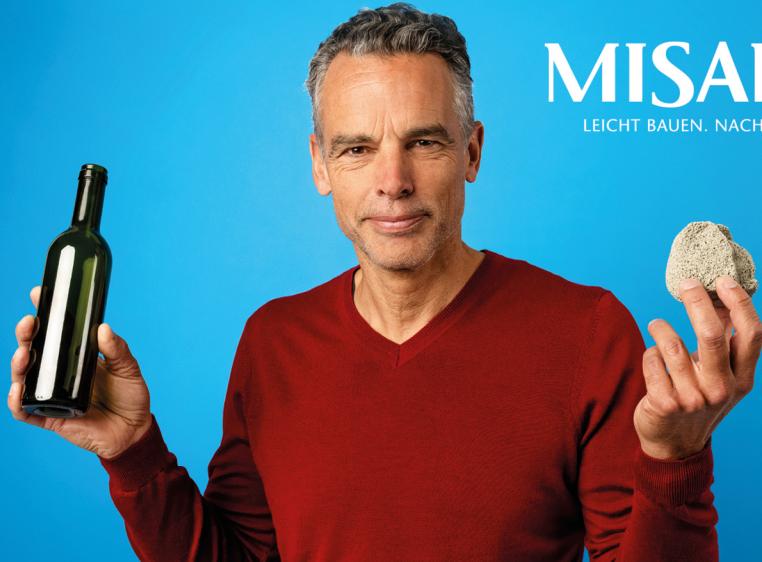


Verkaufsberater  
Bayern  
+  
Verkaufsberater  
südwestliche Region NRW,  
Rheinland-Pfalz, Saarland  
100%



## Werden Sie Teil unseres Teams – und gestalten Sie gemeinsam mit uns die Zukunft des Bauens!

Bei uns geht es nicht nur um Schaumglasschotter, sondern um Innovation, Nachhaltigkeit und zukunftsfähige Lösungen im Bauwesen. Als moderner Hersteller eines Spezialbaustoffes sind wir ständig auf der Suche nach motivierten und talentierten Menschen, die mit uns neue Wege gehen und die Bauindustrie von morgen mitgestalten wollen.

Wir setzen auf kreative Köpfe, die nicht nur mit anpacken, sondern auch mitdenken. Bei uns haben Sie die Möglichkeit, in einem dynamischen

Umfeld zu arbeiten, in dem Innovation und Teamarbeit grossgeschrieben werden. Bei MISAPOR warten abwechslungsreiche Aufgaben und die Chance, eigene Ideen einzubringen.

Was uns auszeichnet? Ein respektvoller Umgang, flache Hierarchien und der Wille, ständig besser zu werden. Als Teil unseres Teams sind Sie täglich ein wichtiger Teil unserer Erfolgsgeschichte.

### Ihr Beitrag in unserem Team

- Aktive Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms (Bauunternehmen, Architekten, Planer, Baustoffhändler)
- Akquise von Neukunden und Projekten im Bereich Tiefbau, Hochbau und Garten-/Landschaftsbau
- Technische Beratung und Verkauf unserer nachhaltigen Schaumglasprodukte
- Durchführung von Produktschulungen und Präsentationen, Teilnahme an Messen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Marketingteam

### Das bringen Sie mit

- Erfahrung im Außendienst, idealerweise in der Baustoffbranche
- Technisches Verständnis und Begeisterung für nachhaltige Bauprodukte
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Wohnsitz in Region Bayern bzw. NRW, Rheinland-Pfalz, Saarland

### Das bieten wir

- Eine sinnstiftende Tätigkeit mit einem innovativen, ökologischen Produkt
- Flache Hierarchien und ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Attraktives Gehalt mit leistungsbezogenen Komponenten
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel und Homeoffice-Möglichkeiten
- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildung

### Ihr Arbeitsort

Außendienst (Homeoffice möglich)

### Eintritt

Nach Vereinbarung

### Kontakt

Adrian Rauh, CEO +41 79 686 84 74

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.**

Für die Rekrutierung haben wir die H2K GmbH beauftragt. Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen über den folgenden Link:

<https://jobs.dualoo.com/link/2be8b0da-de06-4bdd-ada5-2c01ff003440/apply?lang=DE>

